



Nixun vuosikertomus 2019

Vuosikatsaus



Vahvan kasvun polulla

Tänä vuonna Nixun listautumisesta Helsingin pörssin First North -markkinapaikalle tulee kuluneeksi viisi vuotta. Menestyksekkään kasvustrategiansa ohjaamana Nixu on erityisesti näiden viiden vuoden aikana kehittynyt kansainvälisenä kyberturvayhtiönä ja kasvanut keskimäärin vajaan 30 %:n vuosivauhtia. Tänä päivänä yhtiö on pohjoismaisen markkinan suurin kyberturvapalveluihin erikoistunut yritys.

Kyberturvamarkkinan arvioidaan lähivuosina kasvavan vahvasti digitalisaation kiihtymisen myötä. Uudet digitaaliset liiketoimintamallit eivät ole mahdollisia yhteiskunnan toimijoille ilman kokonaisvaltaista kyberturvaa. Yritysten toiminnan jatkuvuuden varmistaminen ja lisääntyvä sääntely pitävät huolen siitä, että investoinnit kyberturvallisuuteen jatkuvat.

Nixu hyödyntää kasvavan markkinan tarjoamat mahdollisuudet ja pyrkii kasvamaan yhä suuremmaksi kyberturvatoimijaksi jopa kyberturvamarkkinan kasvuvauhtia nopeammin. Nixu julkisti vuonna 2019 kasvun tahtotilan vuosille 2020–2024. Tavoitteiden avulla yhtiö viitoittaa tietä tulevalle kasvulleen ja pitää missionsa mukaisesti digitaalisen yhteiskunnan toiminnassa.

VUOSIKERTOMUS 2019

Nixun vuosikertomus julkaistaan suomeksi ja englanniksi. Se on jaettu kolmeen osaan:

1. YLEINEN VUOSIKATSAUS,
2. TALOUDELLINEN KATSAUS sisältäen tilinpäätöksen (tilintarkastettu), hallituksen toimintakertomuksen ja tilintarkastuskertomuksen sekä
3. HALLINNOINTIOSIO sisältäen selvityksen hallinto- ja ohjausjärjestelmästä sekä palkka- ja palkkioselvityksen.

Nyt luet osiota:



Lataa raportti ▶



Lataa raportti ▶



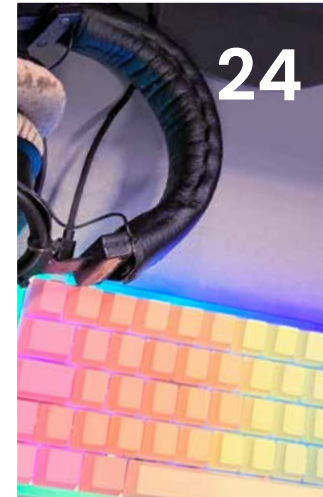
Sisältö:

| | |
|----------------------------------|----|
| Nixu lyhyesti _____ | 4 |
| Toimitusjohtajan katsaus _____ | 6 |
| Vuoden 2019 kohokohdat _____ | 8 |
| Kyberturvamarkkina _____ | 10 |
| Kasvun tahtotila 2020-2024 _____ | 12 |
| Kasvustrategia _____ | 13 |
| Kyberturvakumppani _____ | 14 |
| Palvelut _____ | 16 |
| Henkilöstö _____ | 20 |
| Sijoittajille _____ | 26 |

Tämä julkaisu on tarkoitettu vain yleiseen tiedotustarkoitukseen. Tässä vuosikatsauksessa esitetyt markkinoinhin ja tulevaisuuteen liittyvät lausunnot perustuvat yhtiön johdon tämänhetkisiin näkemyksiin. Luonteensa vuoksi ne sisältävät epävarmuutta ja ovat alttiita yleisen taloudellisen tai toimialan tilanteen muutoksille.

JULKAISIJA

Nixu Oyj, viestintä
nixu.communications@nixu.com



Nixu on pohjoismaisen markkinan suurin kyberturvapalveluihin erikoistunut palveluyritys

Nixun asiakkaina on yhteiskunnan avaintoimijoita - niin yrityksiä kuin julkishallintoakin. Niille Nixu tarjoaa laajan valikoiman kokonaisvaltaisia kyberturvapalveluita, joiden avulla organisaatiot voivat hyödyntää digitalisaation luomia mahdollisuuksia turvallisesti. Nixun juuret ovat Pohjois-Euroopassa, ja sillä on asiantuntijoita Suomessa, Ruotsissa, Alankomaissa, Tanskassa ja Romaniassa. Näissä maissa sijaitsevista toimipisteistä käsin Nixun asiantuntijat työskentelevät asiakastoimeksiannoissa ympäri maailman. Vuonna 1988 perustettu Nixu on listattu Nasdaq Helsingissä (osakkeen tunnus: NIXU).



KÄYTTÖKATE
1,05 M€
(2018: -0,25 M€)

YRITYS-
OSTOJA
2
(2018: 0)

MARKKINA-
ALUEITA
4
(2018: 3)

OMAVARAISUUSASTE
37,3 %
(2018: 50,5 %)

HENKILÖSTÖMÄÄRÄ
419
(2018: 355)

Toimitusjohtaja Petri Kairinen:

Haastava loppuvuosi
ei muuta tahto-
tilaamme kasvaa



”Nixu kasvoi tilikauden 2019 aikana jälleen vauhdikkaasti, vuositasolla lähes 30 prosenttia, liikevaihdon ylittäessä jo 50 miljoonan euron rajan. Tanskassa tehdyn Ezenta A/S yrityskaupan jälkeen Nixun kokoluokka Pohjois-Euroopan ja etenkin Pohjoismaiden alueella on jo merkittävä. Joulukuu oli myös ensimmäinen kuukausi, jolloin yli puolet yhtiön liikevaihdosta tuli Suomen ulkopuolelta. Kokoluokan kasvattaminen ja laajentuminen uusille markkinoille on meille tärkeää, koska näin rakennamme hyvää jalansijaa kyberturvamarkkinassa, jonka voimakkain kasvu on vielä edessäpäin. Yhteiskunnan digitalisoituessa tarve kyberturvapalveluille jatkaa kasvuaan. Tämä on yhä näkyvämpää erityisesti 5G-verkkojen yleistyessä ja teollisuuden alkaessa ottaa käyttöön esineiden internetin (IoT) -ratkaisuja. Missiomme pitää digitaalinen yhteiskunta toiminnassa on nyt erittäin ajankohtainen.

Tuloksellisesti vuosi oli kaksijakoinen. Erittäin onnistunutta ensimmäistä vuosipuoliskoa seurasi haastava loppuvuosi, jonka aikana jouduimme alentamaan kasvunustettamme kahdesti. Kasvumme jäi alun perin ennustettua pienemmäksi moninaisten, toisistaan riippumattomien syiden takia. Arviomme mukaan pitkän tähtäimen kilpailukykyämme ei kuitenkaan ole heikentynyt. Nixun tyyppisessä palveluliiketoiminnassa ennustettua pienempi liikevaihto heijastuu myös heti kannattavuuteen, koska kuluja on vaikea pienentää samassa suhteessa. Toisen vuosipuoliskon käyttökattamme olikin erittäin heikko. Olemme kuitenkin toteuttaneet useita korjaavia toimia, ja uskon, että meillä on hyvät mahdollisuudet palata positiiviseen käyttökatt-

seen vuoden 2020 ensimmäisellä vuosipuoliskolla huolimatta edelleen jatkuvista investoinneista kansainväliseen kasvuun.

Julkistimme elokuussa Nixun keskipitkän aikavälin tahtotilamme kasvulle. Halumme kasvaa on kunnianhimoinen, mutta linjassa viimeisen viiden vuoden aikana toteutuneen kasvun kanssa. Uskomme edelleen, että Nixulla on realistiset mahdollisuudet jatkaa tätä kasvua. Keskeisessä roolissa tulee olemaan Nixun ulkomaan markkinoiden vahva, kannattava kasvu sekä jatkuvien hallinnoitujen palvelujen voimakkaana säilyvä kasvu.

Nixu kehittyy kiihtyvällä vauhdilla konsultointiyhtiöstä yhä kokonaisvaltaisemmaksi kyberturvapalvelukumppaniksi yrityksille. Uusia palveluita kehitetään jatkuvasti. Hyvänä esimerkkinä tästä on vuoden 2019 lopussa allekirjoitettu sopimus kuluttajien digitaalisen identiteetin hallinnoidun palvelun toteuttamisesta isolle yritysasiakkaalle.

Vuonna 2020 meille on oleellista 1) tehostaa myyntitoimintaamme ja sen ennustamista, 2) yhdenmukaistaa palveluvalikoimaamme ja -kehitystämme eri markkina-alueiden välillä sekä 3) huolehtia siitä, että Nixulla on jatkossakin alan parhaat, innostuneet kybernturva-asiantuntijat, joille pystymme aiempaa tehokammin ohjaamaan mielekkäitä asiakashankkeita tehtäväksi ja mieluiten jatkuvana palveluna.”

”Kyberturvamarkkinan voimakkain kasvu vielä edessäpäin”

VUOSI 2019

MAALISKUU:

Nixu vahvisti markkina-
asemaansa Ruotsissa ostamalla
turvallisuusyhtiö Vesper Groupin
kyberturvaliiketoiminnan.

Parhaan työpaikan strategiansa
mukaisesti Nixu toteutti henkilöstön
lisäosakeohjelman sekä optio-ohjelman
avainhenkilöille.



HUHTIKUU:

Nixu avasi paikalliset toiminnot Tanskassa
ostamalla kyberturvapalveluihin
erikoistuneen Ezenta A/S:n.



KESÄKUU:

Nixu toteutti osana henkilöstön
lisäosakeohjelmaa henkilöstöannin
– iso osa nixulaisista on nyt yhtiön
osakkeenomistajia.

Nixu Certification Oy:lle myönnettiin
virallinen pätevyys toteuttaa
tietojärjestelmien ja ympäristöjen
tarkastuksia, joissa käsitellään korotetun
suojaustason (Katakri ST III) tietoaaineistoja.

HEINÄKUU:

Nixu solmi uuden 2,1 M€ arvoisen
kyberturvakumppanuussopimuksen.

ELOKUU:

Nixu julkisti kasvun tahtotilan vuosille 2020–2024.

Tallinnassa järjestetty Nixucon19-henkilöstötapahtuma keräsi yhteen nixulaiset kaikista maista ja toimipisteistä.



SYYSKUU:

Nixun järjesti pääomamarkkinapäivän, jossa kerrottiin mm. Nixun strategiasta, kasvutavoitteista vuosille 2020–2024 sekä kyberturvamarkkinoiden yleisestä kehityksestä.



LOKAKUU:

Nixu avasi uuden toimipisteen Haagin Security Delta (HSD) -kampuksella laajentaakseen toimintaansa Alankomaissa.



Kyberturvamarkkinan kehitys

Yhteiskunnan nopea digitalisoituminen on kyberturvallisuusmarkkinaa kasvattava megatrendi. Yritykset ja organisaatiot ottavat käyttöön niiden toimintaa tehostavia ja uutta liiketoimintaa luovia digitaalisia ratkaisuja. Muun muassa pilvipalveluiden, sähköisen asioinnin ja lisääntyvän teollisuuden etäohjattavuuden käytön kasvu ovat lisänneet kyberhyökkäyksillä saavutettavaa vaikuttavuutta sekä ruokkineet kyberrikollisuuden kasvua ja valtiollista vaikuttamista. Uudet digitaaliset liiketoimintamallit eivät ole kestäviä ilman kokonaisvaltaista kyberturvaa ja luotettavaa identiteettihallintaa. Kyberturvamarkkina tulee lähivuosina kasvamaan vahvasti digitalisaation kiihtymisen myötä. Yleistyneet tietomurrot johtavat myös lisääntyneeseen sääntelyyn, joka osaltaan pakottaa kyberturvainvestointeihin.

Maailmanlaajuisen kyberturvamarkkinan odotetaan kasvavan vuosina 2018–2023 noin 8–20 %:n vuosivauhtia eri lähteiden mukaan. Valtaosan markkinasta muodostavat yritysten kyberturvapalvelut ja -tuotteet. Palveluiden osuuden arvioidaan olevan reilu puolet kokonaismarkkinasta, mutta niiden osuuden odotetaan kasvavan voimakkaammin tulevina vuosina. Asiantuntijapalveluille sekä ulkoistetulle tietoturvallisuudelle ennustetaan nopeaa kasvua (8–13 %). Hallinnoidut tietoturvapalvelut tulevat olemaan erityisen nopeasti kehittyvä alue kyberturvapalvelumarkkinoilla.

Kyberturvapalvelumarkkina on vielä erittäin hajanainen ja kypsymätön. Nixun näkemyksen mukaan seuraavien viiden vuoden aikana markkina tulee konsolidoitumaan ja kypsymään siten, että muutamat entistä isommat toimijat ovat asiakkaiden näkökulmasta luotettavia toimijoita. Pysyäkseen mukana tässä kehityksessä Nixun täytyy rakentaa itsestään selkeästi isompi kokonaisuus kasvamalla markkinaa nopeammin.

www.gartner.com/en/newsroom/press-releases/2018-08-15-gartner-forecasts-worldwide-information-security-spending-to-exceed-124-billion-in-2019

Visiongain: Cyber Security Market Report 2017–2027.

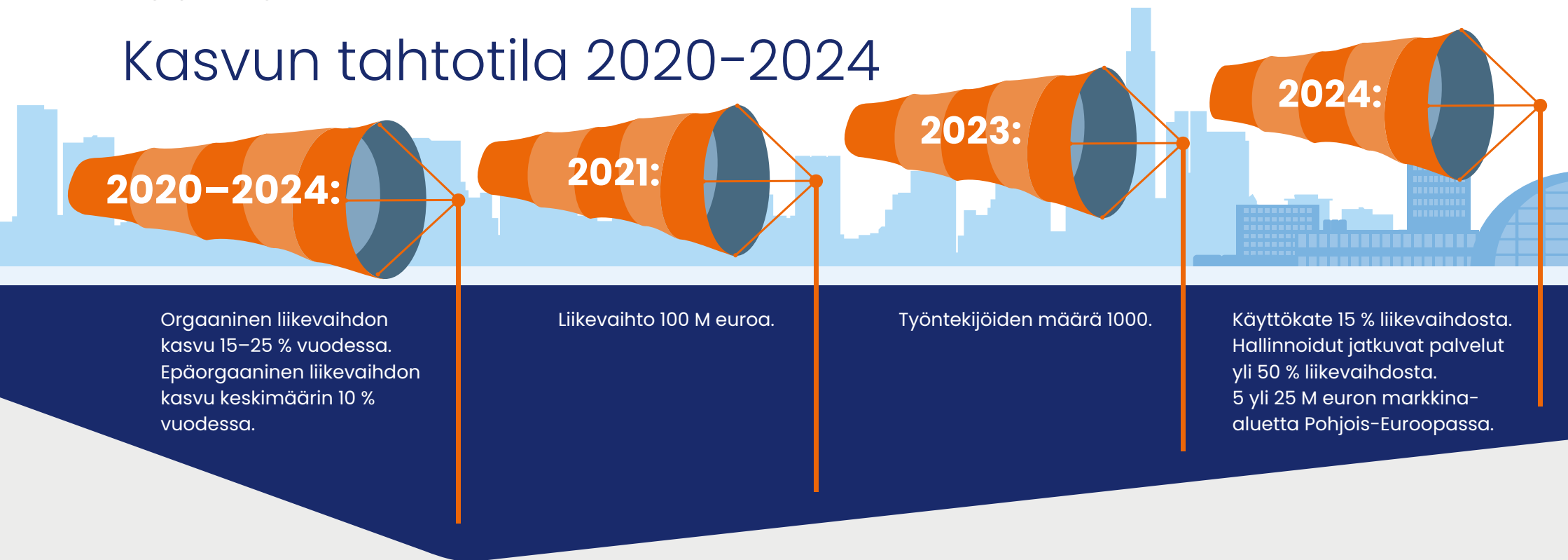
Kyberturvamarkkinan kasvuajurit:

YHTEISKUNNAN DIGITALISOITUMINEN

KYBERRIKOLLISUUDEN KASVU

LAINSÄÄDÄNNÖN KEHITTYMINEN

Kasvun tahtotila 2020-2024



Nixu uskoo liikevaihtonsa jatkavan voimakasta kasvuaan sekä orgaanisesti että valikoitujen yritysostojen tukemana. Liikevaihdon kehityksessä tavoitellaan vuosittain orgaanista 15-25 %:n kasvua. Tämän lisäksi yritysostojen arvioidaan tuovan keskimäärin 10 %:n vuotuisen kasvun strategiakaudella. Orgaanisen ja epäorgaanisen kasvun yhdistelmän kautta Nixu haluaa saavuttaa 100 miljoonan euron vuosittaisen liikevaihtotason vuonna 2021. Tämän liikevaihtotason saavuttaminen edellyttäisi merkittäviä yrityskauppoja, joiden sopivuutta strategiaan yhtiö arvioi aina tapauskohtaisesti.

Voimakkaan kasvuvaiheen aikana Nixu jatkaa kasvupanostuksia, jotka heikentävät yhtiön vuotuista tulosta. Operatiivisen tehokkuuden parantuessa skaalautuvuuden myötä ja kasvuponnistusten suhteellisen osuuden pienentyessä tulevaisuudessa, yhtiö tavoittelee käyttökateen olevan 15 % liikevaihdosta vuonna 2024.

Henkilöstön osaamisen kehittäminen ja uusien ammattilaisten rekrytointi ovat avainasemassa Nixun kasvussa, vaikka skaalautuvien palvelujen kehityksen myötä liikevaihdon per henkilö arvioidaan kasvavan kauden loppuun mennessä. Nixun arvioidaan saavuttavan 1000 työntekijän rajan vuonna 2023.

Teknologiapohjaisten, hallinnoitujen jatkuvien palveluiden konsultointipalveluita voimakkaamman kasvun arvioidaan johtavan siihen, että Nixun liikevaihdosta suurempi osa tulee hallinnoituista jatkuvista palveluista vuonna 2024.

Nixu laajentaa toimintaansa nykyisillä ja uusilla markkinoilla siten, että vähintään viidessä markkinassa Nixulla on yli 25 miljoonan euron liikevaihto. Nykyisiä markkinoita pyritään konsolidoimaan yritysostojen avulla, kuten on tehty Ruotsissa.

Kasvustrategian kehitysalueet

Nixun missio on pitää digitaalinen yhteiskunta toiminnassa. Sen mukaisesti yhtiön kasvustrategia keskittyy erityisesti digitalisoituvan liiketoiminnan kyberturvapalveluihin. Nixu kehittää kyberturvapalveluitaan yhä voimakkaammin tukemaan asiakkaidensa teollisen internetin sekä digitaalisten identiteettien hyödyntämistä liiketoiminnassa.

Kasvustrategia nojaa viiteen kehitysalueeseen.

KYBERTURVA-OSAAJAYHTEISÖ

Nixu on asiantuntijaorganisaatio. Onnistuminen kaikissa strategisissa tavoitteissa tulee riippumaan kyvystä pitää, rekrytoida ja kouluttaa parhaat kyberturvaosaajat. Tämän lisäksi yhtiön tunnettuuden pitää parantua kansainvälisen kyberturvaosaajayhteisön joukossa.

DIGITALISAATION KYBERTURVA-KUMPPANI

Nixu tarjoaa asiakkailleen kokonaisvaltaisen palveluvalikoiman toimien pitkäaikaisena kyberturvakumppanina. Uusia palveluita kehitetään ratkaisemaan erityisesti teollisen internetin alustojen turvallisuutta.

DATALÄHTÖISET PALVELUT GLOBALEILLA ALUSTOILLA

Nixu haluaa digitalisoida myös oman liiketoimintansa siten, että se nojautuu yhteiskäyttöisiin järjestelmiin, joihin kerääntyvää dataa pystytään hyödyntämään asiakkaiden palvelussa ja oman toiminnan kehittämisessä. Nixun palvelut nojaavat globaalien teknologiakumppanien ratkaisuihin.

MARKKINALÄSNÄOLON LAAJENTAMINEN

Strategiset yritysostot uusien markkinoiden avaamiseksi ovat keskeisiä keinoja laajentaa Nixun markkinaläsnäoloa. Yritysostoja rahoitetaan kulloinkin omistaja-arvoa optimoivalla tavalla joko velkaa tai omaa pääomaa hyödyntäen. Nixu haluaa palvella asiakkaitaan maailmanlaajuisesti, mutta pääasiallinen osaajaverkosto rakentuu Pohjois-Euroopan alueelle.

KANNATTAVA, SKAALAUTUVA KASVU

Kasvupanostuksista huolimatta Nixu rakentaa kasvuaan skaalautuvaksi. Toiminnan kokoluokan kasvaessa suhteellinen kannattavuus paranee jatkuvasti.



Kumppanina kokonaisvaltainen osaaja

Nixu haluaa olla Pohjois-Euroopassa pääkonttoriaan pitävien yritysten digitaalisen liiketoiminnan kokonaisvaltainen kyberturvakumppani. Nixu palvelee asiakkaita useilla toimialoilla, kuten valmistava teollisuus, kauppa, turvakriittinen valtionhallinto, verkkopalvelut, pankki- ja rahoitusala, telekommunikaatio ja laitevalmistajat sekä media.

Nixun asiakkaat ovat tyypillisesti suuria, kansainvälisesti toimivia yrityksiä tai julkishallinnon organisaatioita. Nämä toimijat digitalisoivat toimintaansa monella rintamalla. Erityisesti uusien digitaalisten liiketoimintojen synnyttäminen ja vanhojen liiketoimintamallien muutos, kuten teollisen internetin (Industrial IoT) hyödyntäminen, johtavat siihen, että kyberturvaosaamiselle on

tarvetta laajasti organisaatiossa myös IT-osastojen ulkopuolella.

Nixu pyrkii vastaamaan tähän asiakastarpeeseen tarjoamalla laajan ja kokonaisvaltaisen palveluvalikoiman, jolla se voi parhaiten auttaa asiakkaitaan ratkaisemaan ja poistamaan digitalisaation tiellä olevia haasteita ja riskejä. Tämä tapahtuu tarjoamalla luotettavaa, teknologiariippumatonta neuvonantoa ja suunnittelupalveluita kyberlain-säädännön tuntemuksesta tietomurtojen tutkintaan sekä erilaisia parhaisiin teknologioihin pohjautuvia jatkuvia palveluita, joilla varmistetaan digitaalisten liiketoimintamallien toimivuus.

Nixu on saavuttanut monissa asiakkaissaan luo-

tetun kumppanin aseman. Tämän aseman myötä asiakkaat toivovat yhtiön ratkaisevan enemmän ja monipuolisempia haasteita. Nixun holistiset palvelut laajentavat asiakkuuksien keskikokoa. Tyypillisesti Nixun asiakassuhteet ovat myös hyvin vakaita ja pitkiä, mikä mahdollistaa asiakaskoh-taisen osaamisen rakentumisen.

Nixu otti vuonna 2019 käyttöön asiakastytyvyy-syyden mittaamisessa NPS-luvun (Net Promoter Score), joka on kansainvälisesti tunnettu mittari. NPS-standardien mukaisesti, mikäli yrityksen NPS-pisteet ovat yli 0, voidaan ajatella, että suurin osa asiakkaista suosittelisi yritystä. Yli 50 NPS-pis-tettä on puolestaan erinomainen, ja yli 70 maailmanluokkaa. Nixun vuoden 2019 NPS-luku oli 48.

NIXU PALVELI YLI

600
ASIAKASTA

ASIAKAS-
TOIMEKSIANTOJA

30
MAASSA

ASIAKAS-
TTYTYVÄISYYS

48
NPS

Finnair ja Finavia pilotoivat biometristä tunnistamista

**Tulevaisuuden matkustusteknologia auttaa ihmisiä siirtymään määrän-
pähän näyttämättä henkilötodistusta tai matkustusasiakirjoja.
Yksi ratkaisu matkanteon sujuvoittamiseen on biometrinen
tunnistautuminen.**

Sandbox of Trust on suomalainen digitaalisen identiteetin käyttöä edistävä hanke, jota johtavat kyberturvayritys Nixu, Vastuu Group, Digital Living International ja Teknologiateollisuus ry. Finnair ja Finavia osallistuvat keväällä 2019 Sandbox of Trustin pilottihankkeeseen, jonka tavoitteena on luoda uusi digitaalinen identiteetin linkitys- ja todennusratkaisu nimeltään SisulD.

Finnair ja Finavia tutkivat mahdollisuuksia käyttää SisulD-ratkaisua uuden sukupolven matkustajatodennuksen välineenä. Sen avulla kaikki kansalaiset, joilla on virallinen henkilöllisyysasiakirja, voivat tunnistautua digitaalisissa palveluissa. Sovellus käyttää kasvojentunnistusta ja vertaa sitä henkilötodistuksen tietoihin. Jos käyttäjä haluaa, kerättyjä biometrisiä tietoja voidaan käyttää todentamiseen. Käyttö perustuu käyttäjän suostumukseen – käyttäjä siis hallitsee tietojansa itse.

SisulD-pilottihanke antoi erinomaista tietoa ja näkemystä biometrisen todennuksen ja digitaalisen identiteetin käytön teknisistä ja yksityisyyteen liittyvistä seikoista matkustamisessa. Joitakin rajoitteita on vielä tutkittava, ennen kuin uusia teknologioita voidaan ottaa käyttöön.

Lue lisää ►



Nixun palvelukokonaisuudet

Nixun palvelukokonaisuudet voivat pitää sisällään osia usealta kyberturvan osaamisalueelta sekä kolmansien osapuolten teknologioita. Asiakkaan tarpeiden pohjalta luodut palvelut ja ratkaisut voidaan toimittaa asiakkaille joko kertaluonteisina konsultointiprojekteina, teknologiapohjaisina toteutusprojekteina tai tuotteistettuina jatkuvina palveluina.



Digitaalinen identiteetti

Nixu mahdollistaa luotettavan digitaalisen transformaation liiketoiminnan ehdoilla. Nixu auttaa asiakkaitaan varmistamaan, että luotettavuus, turvallisuus ja liiketoiminnan jatkuvuus huomioidaan kaikissa digitalisaation vaiheissa.



Kyberhyökkäysten torjunta

Nixu auttaa asiakkaitaan turvaamaan liiketoiminnan jatkuvuuden tarjoamalla valmiudet kyberuhkien tehokkaaseen torjuntaan. Nixu tarjoaa räätälöityjä ratkaisuja tilannekuvan rakentamiseen, kyberhyökkäysten torjuntaan ja nopeaan palautumiseen.



Pilvipalveluiden tietoturva

Nixu auttaa asiakkaitaan hyödyntämään pilvipalveluita luotettavasti ja tietoturvallisesti varmistamalla, että käytettävä pilvipalvelu on turvallinen ja riskit hallittavia.



Kyberturvallisuuden ulkoistaminen

Nixu voi huolehtia asiakkaidensa koko kyberturvaympäristöstä: henkilöstöstä, prosesseista ja teknologiasta – tai niiden osista. Nixu tarjoaa erikoisosaamista kaikkiin keskeisiin kyberturvan osa-alueisiin.



Vaatimustenmukaisuus ja sertifiointi

Nixu tarjoaa asiakkailleen laajan valikoiman tietoturvallisuuden vaatimustenmukaisuuden konsultointi- ja arviointipalveluita.



Turvallisuus ja käyttövarmuus

Nixu auttaa asiakkaitaan turvaamaan teollisen tuotannon jatkuvuuden verkottuneessa toimintaympäristössä. Nixu huolehtii teollisuuden turvallisuudesta ja käyttövarmuudesta toteuttamalla sopivan tietoturvanhallintamallin, turvalliset etäyhteydet ja pääsynhallinnan.



Esineiden internet (IoT)

Nixu auttaa turvaamaan verkkoon liitetyt laitteet tarjoamalla konsultointi-, kehitys- sekä jatkuvia kyberturvapalveluita tuotteiden koko elinkaaren ajan.

Nixu mahdollistaa YIT:lle näkymän sen järjestelmien kyberturvaan

**YIT, suurin suomalainen ja merkittävä pohjoiseurooppalainen rakennusyhtiö, halusi parantaa kykyään havaita tietoturvaauh-
kia ja -loukkauksia.**

YIT:n ja Nixun yhteistyö käynnistyi vuonna 2016. Yhteistyön kautta Nixu toimittaa YIT:lle kyberturvan kokonaisratkaisun, joka käsittää tietoturvaauhkien ennakoinnin, havainnoinnin ja seurannan sekä tietoturvaauhkeamien hallinnan. Palvelu kattaa kaikki YIT:n työasemat.

Yhteistyön ansiosta YIT:llä on luotettava ja läheinen kyberturvakumppani, joka pystyy havainnoimaan ja ratkaisemaan tietoturvaauhkeamia sen IT-ympäristössä. Nixun SOC-palvelutiimi (Security Operations Center) tarjoaa YIT:lle laadukasta ympärivuorokautista valvontaa. Vastaavan kyvykkyyden järjestäminen omin voimin olisi YIT:lle hankalaa ja kallista.

”Meillä on nyt parempi näkyvyys kyberturvamme tilanteeseen ja voimme reagoida nopeasti poikkeamiin. Pystymme myös monitoimittajamallissamme hallitsemaan paremmin toimittajien välistä yhteistyötä. Kyberturvamarkkinan jatkaessa kasvuaan kilpailu kyberturvaosaajista käy yhä kovemmaksi, minkä takia omien asiantuntijaresurssien hankinta on hankalaa. Tästä syystä toimiva yhteistyö kumppanimme kanssa on meille todella tärkeää. Yhteistyö Nixun kanssa on osoittautunut hyödylliseksi, ja olemme saaneet asiantuntevaa palvelua aina kun siihen on ollut tarve”, sanoo YIT:n tietoturvajohdaja Jussi Rautpalo.

Lue lisää ►

Mydata-operaattoriverkosto mahdollistaa datan sujuvan liikkuvuuden

Nixu on ollut toteuttamassa Vastuu Groupin palvelupilottia, joka mahdollistaa joustavamman datan liikkumisen organisaatioiden, palveluntarjoajien ja käyttäjän välillä. Palvelu rakentuu MyData-periaatteille, joiden mukaan yksilö hallinnoi itse omia tietojaan.

Kun rakennusalan työntekijä aloittaa työmaalla, valvojan täytyy pystyä todentamaan, mitä laitteita hän saa käyttää ja onko hänellä esimerkiksi voimassa oleva ajokortti. Näitä tositteita työntekijän tulee kantaa mukana ja pitää tallessa. Todentaminen vie aikaa eikä dokumenttien hallinta ole aina helppoa. Teknologia mahdollistaa tämänkaltaisten prosessien digitalisoinnin, mutta sopimisen ja juridiikan monimutkaisuus on monissa tapauksissa hankaloittanut datan sujuvaa jakamista.

Vastuu Group on lähtenyt ratkaisemaan ongelmaa kehittämällä MyData-operaattorialustan. MyData-palveluun voi liittyä mikä tahansa tietoa jakava tai tarvitseva toimija, ja käyttäjän suostumuksen myötä erilaiset toimijat voivat saada nopeasti ja vaivatta näkyviin tarvittavat tiedot.

Nixu on rakentanut MyData-palvelun taustalla olevia teknisiä ratkaisuja. Eri-tyisesti pääsynhallinnan ja auktorisoinnin ratkaisut ovat olleet Nixun vastualueella.

Lue lisää ►



Nixun kyberturvaosaajien yhteisö



Haluamme tarjota parhaan työpaikan, kehittää määrätietoisesti Nixua sekä tukea osaamisen kehittymistä panostamalla koulutukseen ja työssä oppimiseen.

Nixun kyberturvayhteisö koostuu monipuolisista ja osaavista kyberturva-asiantuntijoista, jotka edustavat alansa huippua. Markkina-alueesta ja erikoisosaamisesta riippumatta heitä yhdistää aito intohimo kyberturvaan sekä halu kehittää omaa osaamistaan jatkuvasti.

Asiantuntijaorganisaationa henkilöstö on Nixun keskeisin voimavara. Nixun onnistuminen strategisissa tavoitteissa riippuu Nixun kyvystä pystyä pitämään, rekrytoimaan ja kouluttamaan parhaat kyberturvaosaajat.

Työtyytyväisyys

Jotta Nixua voitaisiin jatkuvasti kehittää yhä paremmaksi työpaikaksi, nixulaisten työtyytyväisyyttä mitataan Nixu Pulse -kyselyllä neljännesvuosittain. Vastausten keskiarvo kysymykseen "Kuinka todennäköisesti suosittelet Nixua työpaikkana" (asteikolla 0-10) oli 8 (vuonna 2018: ka. 8).



Rekrytointi

Nixu rekrytoi vuonna 2019 jälleen ennätysmäärän uusia työntekijöitä. Nixu onnistui palkkaamaan niin kokeneita kuin aloitteleviakin kyberturvaosaajia mm. perinteikkään Nixu Challenge -kilpailun kautta. Rekrytointia edesauttaa työnantajamielikuva, omien työntekijöiden suositukset sekä Nixun yrityskulttuuri.

Osaamisen jatkuva kehittäminen

Henkilöstön osaamisen kehittäminen on otettu yhdeksi tärkeimmäksi painopistealueeksi, jonka avulla tuetaan jokaisen työntekijän henkilökohtaista ja ammatillista kasvua. Valta ja vastuu omasta kehittämisestä on vahvasti työntekijällä itsellään, ja Nixun tehtävä on tarjota oppimiselle mahdollisimman hyvät puitteet.

“Rakastan sitä, että myös pienet asiat merkitsevät Nixussa. Kuten se, että saamme juuri sitä kahvilaatua ja teetä, joista pidämme eniten ja että meillä on yhteisiä tapahtumia ja after work -kokoontumisia. Olemme tärkeitä ja meillä on väliä! Siksi on motivoivaa työskennellä Nixussa, vaikka työ olisikin aika ajoin hyvin hektistä.”

– Nixun työntekijä

HENKILÖSTÖ

“ We share your passion for cybersecurity – welcome home”

Nixun työnantajalupaus

21

KANSALLISUUTTA

HENKILÖSTÖN
KESKI-ikä

40,6

VUOTTA

HENKILÖSTÖ-
MÄÄRÄ

419

16

KESÄTYÖNTEKIJÄÄ
JA HARJOITTELIJAA

KESKIMÄÄRÄINEN
URAN PITUUS

4,5

VUOTTA

Jatkuvan oppimisen kautta jokaiselle työntekijälle halutaan tarjota mahdollisuus kehittyä alansa kansainväliseksi huipuksi

Nixu LaaS

Nixu alkoi tarjota vuonna 2019 Nixu Learning as a Service (LaaS) -koulutuspalvelua. Siinä digitaalisen sovelluksen avulla työntekijöillä on vaivaton pääsy sisäisiin palveluihin, joista jokainen voi valita yksilöllisesti omia tarpeitaan vastaavan koulutuskokonaisuuden.

Pääpaino LaaS-palveluissa on ammatillisen osaamisen kehittämisessä. Ammatillisen erikoisosaamisen lisäksi Nixu LaaS sisältää koulutuskokonaisuuksia, joilla tuetaan johtajuutta ja hyvinvointia, strategia- ja liiketoimintataitoja sekä yhteisöllisyyttä. Kouluttajat ovat Nixun omia asiantuntijoita, sillä Nixun kokoisessa osajayhteisössä syvää erikoisosaamista on runsaasti saatavilla koko kyberturvan kirjosta. Vahva yhteisöllisyys mahdollistaa sen, että Nixulla opitaan mielellään yhdessä ja alan huippuosaajat ovat innostuneita jakamaan osaamistaan kollegoilleen. Nixu LaaS on erinomainen tapa tehdä näkyväksi ja muiden hyödynnettäväksi työntekijöiden osaaminen läpi organisaatio- ja maarajojen. Tämä tuo näkyväksi One Nixu -ajattelua.

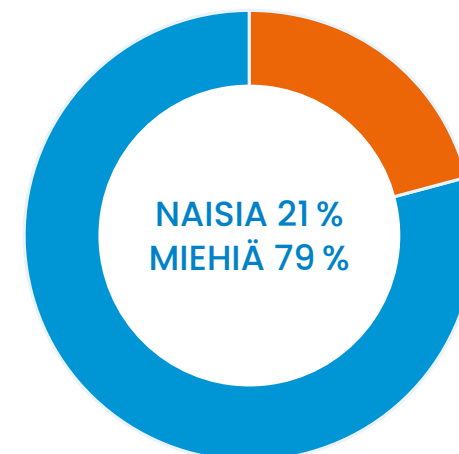
Nixucon19

Elokuussa 2019 järjestetty kolmas vuosittainen Nixucon-henkilöstötapahtuma kasvaa Nixun kasvuvauhdin mukana. Tallinnassa järjestetty kaksipäiväinen tapahtuma oli puitteiltaan erityisempi ja sisällöltään kattavampi kuin koskaan aiemmin. Tapahtuma kokosi yhteen noin 400 steampunk-henkeen pukeutunutta nixulaista ympäri maailman oppimaan yhdessä ja jakamaan tietoa.

Itse tuotetun ohjelman pääpaino oli kyberturvaosaamisen kehittämisessä. Kahden antoisan päivän aikana pidettiin yhteensä yli 60 esitystä ja työpajaa. Nixun johtoryhmä kertoi Nixuconissa henkilöstölle myös juuri julkaistuista kasvutavoitteista tuleville vuosille. Tilaisuudesta lähdettiinkin innostuneina ja valmiina toteuttamaan uusia tavoitteita.

Työnantajamielikuva

Tutkimusyritys Universum listasi vuonna 2019 Suomen IT-alan ihannetyönantajat 670 ammattilaisen antamien äänten perusteella. Nixulla on tunnustusti hyvä maine Suomessa työnantajana ja tästä osoituksena Nixu ylsi listalla sijalle 41. Vastaavalla opiskelijoiden listalla Nixu paransi asemiaan yhdellä sijalla edellisestä vuodesta nousten sijalle 34. Nixu jatkaa määrätietoista työtä parantaakseen tunnettuuttaan kaikilla markkina-alueillaan. Tämän lisäksi yhtiö tekee jatkuvaa työtä parantaakseen tunnettuuttaan kansainvälisessä kyberturvaosaajien yhteisössä.



Olemme ammattimaisia, yhteistyökykyisiä, inhimillisiä ja intohimoisia kyberturvaa kohtaan



SUOMI Nixun Espoon toimisto sijaitsee vain kivenheiton päässä Aalto-yliopiston laboratoriosta, paikasta, jossa Nixun tarina sai alkunsa yli 30 vuotta aiemmin. Nixun tiimi on kasvanut huikaisesti vuosien varrella, mutta yksi asia on pysynyt samana - intohimo tietoturvaan ja siitä kumpuava jatkuva oppimisen nälkä.

Nixun juuret näkyvät vahvasti sen lukuisissa harrastuskerhoissa, joihin osallistutaan aktiivisesti. Yksi näistä kerhoista on NixuLAN, jossa nixulaiset kokoontuvat pelaamaan yhdessä tietokonepelejä aamuun saakka. Yhdessä viihdytään myös vapaa-ajalla eikä ole tavatonta, että viikon päätteeksi jäädyään vielä omaan bistroon viettämään yhdessä aikaa.



ALANKOMAAT Nixun kansainvälistyminen lähti toden teolla käyntiin vuonna 2015 tytäryhtiön perustamisella Alankomaihin. Nykyisin Nixun Alankomaiden tiimillä on toimipisteet Amsterdamissa ja Haagissa, joista käsin he työskentelevät päivittäin asiakastoimeksiannoissa ympäri Alankomaita. Alankomaiden tiimiä täydentää satelliitti-toimipiste Cluj-Napocassa, Romaniassa.

Kiireinen tiimi arvostaa yhteistä aikaa ja käyttää innolla mahdollisuudet tavata koko porukan voimin. Olipa tapaaminen sitten virallinen Nixu Benelux All hands -kokous, rennot BBQ-kesäjuhlat rannalla tai viinifestivaalit Amsterdamissa, yksi asia on varmaa - nixulaiset viihtyvät hyvin yhdessä.



RUOTSI Nixu avasi Ruotsin-markkinan keväällä 2016 ja on noussut muutamassa vuodessa, neljän yrityskaupan siivittämänä, yhdeksi Ruotsin merkittävimmistä kyberturvatoimijoista. Viimeisimmässä yrityskaupassa Nixu osti paikallisen turvallisuusyhtiö Vesper Groupin kyberturvaliiketoiminnan keväällä 2019.

Nixun Ruotsin tiimi työskentelee Oppiva organisaatio -konseptin mukaisesti. Konseptissa on keskeistä oppia jatkuvasti kokemuksista ja se korostaa yksilöiden, ryhmien ja koko organisaation jatkuvan oppimisen ja kehittymisen merkitystä. Nixulaisia ohjaa vahva intohimo kyberturvaa kohtaan ja konseptilla varmistetaan, että tieto kulkee ihmisten välillä.



TANSKA Nixu aloitti paikallisen toimintansa Tanskassa huhtikuussa 2019, kun teknologiapohjaisiin kyberturvapalveluihin erikoistunut Ezenta A/S liittyi Nixuun.

Ezenta sujahti luonnollisesti osaksi Nixua täydentävän osaamisensa mutta myös samankaltaisen yrityskulttuurinsa ansiosta.

Tanskan tiimi tietää, miten pitää hauskaa yhdessä. Tästä osoituksena on marraskuussa pantu viimeinen Ezenta-olut. Seuraavaksi päästään maistelemaan yhdessä ensimmäistä erää Nixu Denmark -oluesta.

Nixu sijoituskohteena

Nixu on kyberturva-alalla toimiva kasvuyhtiö. Nixu toimii kasvavalla toimialalla ja alan konsolidaatiokehitys on viime vuosina ollut voimakasta. Nixun brändi on vahva ja yhtiöllä on vakiintunut asema asiakkaidensa luotettuna kyberturvakumppanina. Pitkä historia toimialalta sekä selkeä kasvustrategia tuleville vuosille tekevät Nixusta kiinnostavan sijoituskohteen. Listayhtiönä Nixun hallintotapa on läpinäkyvä ja arvopaperimarkkinallain mukainen. Omistus pohja on laaja, Nixulla oli 3 475 osakkeenomistajaa vuoden 2019 lopussa.

Sijoitus tulevaisuuteen – sijoitus Nixuun



Tietoa osakkeenomistajille

Nixu julkaisee tiedonantopolitiikkansa mukaisesti vuosittain tilinpäätöksen ja vuosikertomuksen lisäksi puolivuosikatsauksen, toimitusjohtajan katsauksen ja liikevaihtotiedon ensimmäiseltä ja kolmannelta vuosineljännekseltä sekä pörssi- ja lehdistötiedotteita. Yhtiön internet-sivuilla www.nixu.com/fi/sijoittajat on saatavilla edellä mainitut tiedotteet sekä monipuolista sijoittajatietoa. Sijoittajasivuilla voi myös liittyä Nixun tiedotejakelulistalle.

| | |
|------------|--|
| 13.2.2020 | Tilinpäätöstiedote vuodelta 2019 |
| 13.2.2020 | Vuosikertomus 2019 |
| 16.4.2020 | Toimitusjohtajan katsaus ja liikevaihtotieto Q1/2020 |
| 13.8.2020 | Puolivuosikatsaus |
| 13.10.2020 | Toimitusjohtajan katsaus ja liikevaihtotieto Q3/2020 |

Varsinainen yhtiökokous 2020

Nixun vuoden 2020 varsinainen yhtiökokous on suunniteltu pidettäväksi tiistaina 7.4.2020 kello 16. Yhtiön hallitus esittää virallisen yhtiökokouskutsun myöhemmin. Lisäohjeet yhtiökokoukseen ilmoittautumiseksi ja yhtiökokousasiakirjat ovat saatavilla yhtiön Internetsivuilla www.nixu.com/fi/sijoittajat/yhtiokokous

Osingonmaksu

Emoyhtiön jakokelpoiset varat 31.12.2019 olivat 21 211 445,43 euroa, josta tilikauden tappio 1 112 783,52 euroa. Hallitus esittää yhtiökokoukselle, ettei vuodelta 2019 maksettaisi osinkoa.

Osakkeen perustiedot


Pörssilistaus NASDAQ OMX Helsinki Oy
Kaupankäyntitunnus NIXU
Osakkeita 7 425 219 kappaletta

Sijoittajayhteydet


Toimitusjohtaja Petri Kairinen
petri.kairinen@nixu.com

nixu
cybersecurity.

 nixuoy

 @nixutigerteam
@NixuHQ

 nixu-oy

 nixu.sales@nixu.com

 www.nixu.com