

2016

PUOLIVUOTISKATSAUS

PUOLIVUOTISKATSAUS

1.1. – 30.6.2016

nixu
cybersecurity.

Puolivuosikatsaus 1.1. – 30.6.2016 (Tilintarkastamaton)

Nixu laajentui Ruotsiin ja kehitti teknologiapohjaisia palveluita

Tammi-kesäkuun 2016 pääkohdat:

- Liikevaihto 10 143,5 tuhatta euroa (tammi-kesäkuu 2015: 8 849,5), muutos +14,6 %.
- Käyttökate (EBITDA) 107,5 tuhatta euroa (828,6), muutos -87,0 %, osuus liikevaihdosta 1,1 % (9,4 %).
- Liiketulos (EBIT) -433,5 tuhatta euroa (395,9), osuus liikevaihdosta -4,3 % (4,5 %). Liiketulos sisältää liikearvopoistoja 468,5 tuhatta euroa.
- Nixu osti Europoint Networking AB:n, joka toimi avauksena Ruotsin markkinalle.
- Käyttökatetta heikensivät suunnitellut panostukset kansainvälistymiseen ja teknologiapohjaisten palveluiden kehitystyöhön sekä ennakoitua hitaammin kertynyt liikevaihto tammi-maaliskuussa.



Avainluvut

Tuhatta euroa	1-6/2016	1-6/2015	Muutos, %	1-12/2015
Liikevaihto	10 143,5	8 849,5	14,6 %	18 012,7
Käyttökate	107,5	828,6	-87,0 %	2 071,2
Käyttökate, % liikevaihdosta	1,1 %	9,4 %		11,5 %
Liiketulos	-433,5	395,9		1 193,7
Liiketulos, % liikevaihdosta	-4,3 %	4,5 %		6,6 %
Tilikauden tulos	-522,0	180,9		687,2
Osakekohtainen tulos , euroa	-0,08	0,03		0,11
Tulos ilman liikearvon poistoja ¹	-53,5	567,6		1 460,5
Osakekohtainen tulos ilman liikearvon poistoja ¹ euroa	-0,01	0,09		0,24
Osakkeiden lukumäärä kauden lopussa	6 162 035	6 112 035		6 112 035
Osakkeiden lukumäärä keskimäärin	6 137 035	6 112 035		6 112 035

¹ *Konserniliikearvon määrä 30.6.2016 oli 4.067,5 tuhatta euroa. Liikearvo poistetaan tasapoistoina viiden vuoden aikana. Tammi-kesäkuun 2016 aikana kirjattiin liikearvon poistoja 468,5 tuhatta euroa (tammi-kesäkuun 2015 aikana 386,7 tuhatta euroa ja tammi-joulukuun 2015 aikana 773,3 tuhatta euroa).*

	30.6.2016	30.6.2015	Muutos, %
Omavaraisuusaste, %	46,5 %	50,5 %	
Korollinen nettovelka	-466,2	-1 102,5	57,7 %
Nettovelkaantumisaste, %	-6,6 %	-14,8 %	
Henkilöstön lukumäärä kauden lopussa	196	159	23,3 %

Toimitusjohtaja Petri Kairinen:

Vuoden 2016 ensimmäinen vuosipuolisko vei Nixun kasvustrategian kärkihankkeita hyvin eteenpäin: laajensimme toimintaamme Ruotsiin ostamalla Europoint Networking AB:n ja kasvatimme teknologiapohjaisten palvelujen (managed services) osuutta liikevaihdostamme lähes kolminkertaiseksi.

Koko konsernin kasvu oli edellisvuoden vastaavaan ajankohtaan verrattuna 14,6 %. Suomessa kärsimme ennakoitua hitaammasta ensimmäisestä vuosineljänneksestä, mutta toisen vuosineljänneksen orgaaninen kasvu oli Suomessakin kiitettävästi yli 19 %. Yksi Nixun kansainvälistymisen päätavoitteista on vähentää riippuvuutta Suomen markkinasta avaamalla uusia markkinoita. Tätä tavoitetta kohden olemme nyt hyvällä matkalla ulkomaisten asiakkaiden liikevaihdon kasvaessa kaksinkertaiseksi ja ollen noin 12 % kokonaisliikevaihdosta.



Tulostamme heikensivät merkittävästi suunnitellut panostukset sekä Hollannin toiminnan etupainotteisiin rekrytointeihin että omaan työkalukehitykseen ja tutkimukseen. Hollannin toiminta oli vielä toistaiseksi kannattamatonta, mutta syksyn kuluessa tavoittelemme nollatulosta. Sekä Ruotsissa että Hollannissa tulemme kuitenkin jatkossakin panostamaan rekrytointeihin nopean organisen kasvun mahdollistamiseksi.

Strategiamme mukaisten teknologiapohjaisten palvelujen (managed services) kehittäminen edellyttää panostuksia, jotka Nixun toimialalla ovat tyypillisesti työaikasidonnaisia. Katsauskaudella käytimme teknologiapohjaisten palvelujen kehitykseen noin kymmenen kokoaikaisen henkilön työpanoksen verran. Lisäsimme panostuksia katsauskaudella erityisesti Cyber Defense Center -palvelun kehittämiseksi.

Alkava syksy on Nixulle ensimmäinen aidosti kansainvälisesti toimivana kyberturvayhtiönä. Syksyn ensimmäisiä tehtäviämme on vakiinnuttaa ohjausmalli, jossa eri maiden tiimit toimivat tehokkaasti yhdessä. Nixun kansainvälisen toiminnan kautta haluamme tarjota asiakkaillemme saumattoman palvelukokemuksen ja asiantuntijoillemme kansainvälisen osaajaverkoston tuen sekä työmahdollisuuksia kotimaan ulkopuolella uusissa mielenkiintoisissa asiakkaissa.

Osana parhaan työpaikan strategiaamme haluamme myös tarjota kaikille nixulaisille mahdollisuuden tuntoa omistavansa yhtiötä, jossa työskentelevät. Selvitämme myös osakepohjaisia tapoja vahvistaa henkilöstön sitoutumista yhtiöön.

Toimitusjohtajana olen tyytyväinen siihen vauhtiin, millä olemme pystyneet toteuttamaan kasvustrategiaamme. Alkavan syksyn aikana odotamme tähän liittyviä konkreettisia tuloksia kansainvälisen liikevaihdon ja teknologiapohjaisten palveluiden osuuksien kasvun muodossa.

Taloudellinen ohjeistus vuodelle 2016

Nixu pyrkii edelleen kasvamaan kannattavasti ja toimintamarkkinoitaan nopeammin. Keskipitkän aikavälin tavoitteena on yli 15 %:n vuotuinen liikevaihdon kasvu ja yli 10 % käyttökatetaso. Konsernin vuoden 2016 liikevaihdon arvioidaan kasvavan vuoden 2015 liikevaihdosta.



Strategia

Yhteiskunnan digitalisoituminen johtaa vääjäämättä siihen, että eri toimijoilla on kasvava tarve kehittää ja tarjota erilaisia digitaalisia palveluita sidosryhmilleen. Digitaalisten palveluiden siirtyessä pilvipohjaisiksi, perinteinen virustorjuntaan ja palomuuureihin nojaava tietoturvatointiminta ei riitä enää hallitsemaan jatkuvasti kasvavia kyberriskejä.

Nixun missiona on pitää digitaalinen yhteiskunta toiminnassa. Tätä missiota yhtiö toteuttaa tarjoamalla yhteiskunnan avaintoimijoille, niin yrityksille kuin julkishallinnollekin, laajan valikoiman kyberturvapalveluita. Nixu haluaa olla asiakkailleen kyberturvakumppani, jonka tarjoamat kokonaisvaltaiset palvelut mahdollistavat uusien digitaalisten palveluiden turvallisen käyttöönoton ja saatavuuden kyberuhkista huolimatta.

Nixun kasvustrategian tavoitteena on olla paras työpaikka tietoturva-ammattilaisille sekä olla Pohjois-Euroopan alueella yritysten ykkösvaihtoehto kyberturvapalveluiden toimittajaksi.

Nixun kasvustrategia nojaa kolmeen strategiseen kehitysalueeseen:

1. Kansainvälistymisen kautta yhtiö haluaa laajentaa saavutettavissa olevaa markkinaa kattamaan Pohjois-Euroopan alueella pääkonttoriaan pitävät suuret yritykset. Nixun tavoitteena on hyödyntää paikallisia konsultteja ja myyntivoimaa kullakin tärkeällä metropolialueella lähellä asiakkaita hyödyntäen koko konsernin palveluvalikoimaa ja tuotantoa asiakastoimeksiannoissa. Nixu tulee laajentamaan markkinaansa Pohjois-Euroopan alueella joko yritysostoin (kuten Ruotsissa), perustamalla oman tytäryhtiön (kuten Hollannissa) tai muodostamalla yhteisyrityksen jonkun toisen alan toimijan kanssa. Olennaista kaikessa toiminnassa on yhtenäisen ja samanhenkisen yrityskulttuurin muotoutuminen koko konserninlaajuisesti.
2. Nixu kehittää määrätietoisesti skaalautuvia teknologiapohjaisia jatkuvia palveluja (kuten Nixu Cyber Defense Center), jotka kytkeytyvät saumattomasti osaksi yhtiön konsultointitoimintaa. Näiden palveluiden kautta Nixu varmistaa kyvykkyytensä olla asiakkaalle aito laaja-alainen kyberturvakumppani. Samalla Nixu varmistaa asiakassuhteiden jatkuvuuden ja kilpailukyvyn suhteessa puhtaisiin konsultointitoimijoihin. Liiketoiminnallisesti nämä palvelut mahdollistavat liikevaihdon ja katetason paremman skaalautumisen suhteessa työntekijämäärään. Palveluiden teknologiakomponentteina käytetään kansainvälisten kumppaneiden parhaita kaupallisia ratkaisuja tai niitä kehitetään itse erikoistarpeisiin.



3. Henkilöstön osaamisen kehittäminen, osaamis pohjan laajentaminen sekä uusien kyberturva-asiantuntijoiden rekrytointi ja kasvattaminen on Nixun kolmas strateginen kehitysalue. Nixu osallistuu enenevässä määrin erilaisiin kansainvälisiin tutkimushankkeisiin (kuten EU-tutkimushanke 5G Ensure), joiden tuloksia yhtiö pystyy hyödyntämään omassa asiakastyössään. Kasvun mahdollistamiseksi Nixun näkyvyyttä työnantajana opiskelijoiden keskuudessa kehitetään ja erilaisilla harjoittelijaohjelmilla varmistetaan kyvykkään työvoiman löytäminen. Varmistamalla Nixun sisäisen tehtäväkierron yhtiö kykenee kehittämään henkilöstön laaja-alaisuutta ja tarjoamaan Nixua työpaikkana harkitseville kokeneille tietoturva-asiantuntijoille uusia haasteita.

Liikevaihto ja tuloksen kehitys tammi-kesäkuussa 2016

Nixu-konsernin liikevaihto oli 10 143,5 tuhatta euroa (tammi-kesäkuu 2015: 8 849,5). Liikevaihto oli 14,6 % edellisvuoden vastaavaa jaksoa suurempi. Merkittävimpiä konsernin liikevaihdon kasvuun vaikuttavia tekijöitä olivat maaliskuun lopussa 2016 toteutunut Europoint Networking AB:n yrityskauppa sekä kyberturvamarkkinan kasvu.

Liiketoiminnan muut tuotot olivat 443,6 tuhatta euroa (104,0). Liiketoiminnan muut tuotot kasvoivat 327 % johtuen lisääntyneistä Tekes- ja EU –tutkimushankkeista.

Nixun käyttökate (EBITDA) puolivuotiskaudella oli 107,5 tuhatta euroa (828,6). Käyttökate laski 87 % edellisvuoteen verrattuna johtuen strategian mukaisista panostuksista kansainväliseen kasvuun ja teknologiapohjaisten palveluiden kehittämiseen, joiden kuluja ei aktivoida. Lisäksi ennakoitua hitaammin kertynyt liikevaihto heikensi kannattavuutta tammi-maaliskuussa.

Nixun liiketulos (EBIT) puolivuotiskaudella oli -433,5 tuhatta euroa (395,9). Liiketulosta laskivat edellä mainittujen tekijöiden lisäksi yrityskaupan johdosta kasvaneet liikearvopoistot.

Tilikauden tulos tammi-kesäkuulta 2016 oli -522,0 tuhatta euroa (180,9). Tulos ilman liikearvopoistoja oli -53,5 tuhatta euroa (567,6). Kertaluonteisia kuluja ei sisällynyt vuoden 2016 tulokseen.

Konsernin efektiivistä veroastetta nostavat Hollannin toimintojen tappiollisuus ja vähennyskelvottomat liikearvopoistot.



Rahoitus ja investoinnit

Nixu-konsernin taseen loppusumma 30.6.2016 oli 15 252,0 tuhatta euroa (14 722,2).

Nixu Oyj osti 30.3.2016 Europoint Networking AB:n koko osakekannan, mikä kasvatti taseen loppusummaa nousseen liikearvon (1 636,0 tuhatta euroa) johdosta. Yrityksen rahoitusasema on vahva mahdollistaen kasvuinvestoinnit.

Rahoituslaskelman käyttöpääomaan sisältyy noin 1,3 (1,6) miljoonan euron TyEL-ennakkomaksu.

Henkilöstö, johto ja hallinto

Konsernin henkilöstön määrä puolivuotiskauden lopussa oli 196 (159), kasvua 37 henkilöä. Henkilömäärän kasvua selittävät Europoint Networking AB:n osto ja Hollannin yhtiön perustaminen. Henkilöstömäärään sisältyi 11 (10) kesäharjoittelijaa.

Yhtiötiedotteen 2.12.2015 mukaisesti uutena talousjohtajana (CFO) ja johtoryhmän jäsenenä aloitti 1.1.2016 Janne Kärkkäinen.

Varsinainen yhtiökokous 2016

Nixu Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 5.4.2016. Yhtiökokous vahvisti tilinpäätöksen ja myönsi hallituksen jäsenille, toimitusjohtajalle sekä toimitusjohtajan sijaiselle vastuuvapauden tilikaudelta 1.1.-31.12.2015.

Nixu Oyj:n hallitukseen kuuluivat katsauskaudella Kimmo Rasila (puheenjohtaja), Marko Kauppi (varapuheenjohtaja), Kati Hagros, Juhani Kaskeala sekä Tuija Soanjärvi.

Yhtiökokous päätti, että hallituksen puheenjohtajalle maksetaan 2 800 euroa kuukaudessa, hallituksen varapuheenjohtajalle maksetaan 2 100 euroa kuukaudessa ja hallituksen muille jäsenille 1 400 euroa kuukaudessa. Hallituksen matkakulut korvataan yhtiön matkustussäännön mukaisesti.

Yhtiökokous valitsi yhtiön tilintarkastajaksi edelleen KHT-yhteisö PricewaterhouseCoopers Oy:n, jonka ilmoittamana päävastuullisena tilintarkastajana toimii KHT Heikki Lassila. Tilintarkastajille päätettiin maksaa palkkio kohtuullisen laskun mukaan.

Yhtiökokous päätti hallituksen ehdotuksen mukaisesti, että 31.12.2015 päättyneeltä tilikaudelta jaetaan osinkoa 0,09 euroa osakkeelta eli yhteensä 550 083,15 euroa.

Yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään uusien osakkeiden antamisesta ja/tai yhtiön hallussa olevien omien osakkeiden luovuttamisesta seuraavin ehdoin:

Hallitus voi antaa yhdessä tai useammassa erässä uusia osakkeita ja luovuttaa yhtiön hallussa olevia omia osakkeita yhteensä enintään 120 000 kappaletta osakkeenomistajien merkintäetuoikeudesta poiketen suunnatusti yhtiön ja sen tytäryhteisöjen työntekijöille ja toimitusjohtajille. Hallitus päättää kaikista muista osakeanteihin ja osakkeiden antamisiin liittyvistä seikoista.

Valtuutus on voimassa seuraavaan varsinaiseen yhtiökokoukseen saakka.

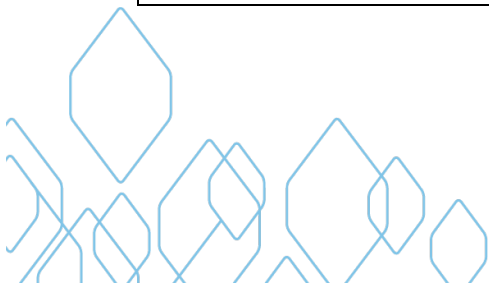
Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään yhtiön omien osakkeiden hankinnasta yhdessä tai useammassa erässä. Osakkeita voidaan hankkia yhtiön vapaalla omalla pääomalla enintään 200 000 kappaletta. Osakkeita saadaan osakkeenomistajien omistussuhteista poiketen hankkia yhtiön kannustinjärjestelmien mukaisesti työntekijäosakkailta heidän työsuhteensa mahdollisesti päättyessä. Hallitus päättää omien osakkeiden hankkimisen ehdoista kannustinohjelman ehtojen mukaisesti. Valtuutus on voimassa seuraavaan varsinaiseen yhtiökokoukseen saakka, kuitenkin enintään 18 kuukautta yhtiökokouksen päätöksestä lukien.

Katsauskauden päättyessä yhtiön hallituksella on voimassa ylimääräisen yhtiökokouksen 30.10.2014 antama valtuutus päättää yhdestä tai useammasta suunnatusta osakeannista yhtiön kannalta painavasta taloudellisesta syystä, mukaan lukien listautuminen, tai mahdollisten tulevien yritysostojen rahoittamiseksi. Valtuutus on voimassa 30.10.2019 saakka. Valtuutuksesta käytettiin osa listautumisen yhteydessä ja 50 000 kpl Europoint Networking AB:n kauppahinnan suorittamiseen. Jäljellä on valtuutus 2 135 909 osakkeelle.

Osakkeet ja osakkeenomistajat

Tammi-kesäkuu 2016	Osake-vaihto kpl	Arvo yhteensä, euroa	Korkein, euroa	Alin, euroa	Keskihinta, euroa	Viimeisin, euroa
NIXU	847 813	4 062 282,81	5,40	4,41	4,88	4,95

	30.6.2016	31.12.2015
Pörssiarvo, euroa	30 502 073,30	30 010 091,90
Osakkeenomistajia	2 232	2 163



Nixulla on yksi osakesarja ja kaikilla osakkeilla on yhdenmukaiset oikeudet. Osakkeiden kokonaismäärä 30.6.2016 oli 6 162 035 kappaletta (31.12.2015 oli 6 112 035). Yhtiön hallussa ei ole omia osakkeita.

Nixun osake on noteerattu Nasdaq First North -markkinapaikalla Helsingissä.

Riskit ja epävarmuustekijät

Yhtiön suurimmat lähiajan riskit liittyvät yleisen talouskehityksen aiheuttamaan epävarmuuteen, joka saattaa heijastua avainasiakkaiden siirtyvinä tai peruuntuvina hankkeina.

Yhtiö on aloittanut strategiansa mukaiset kansainväliset kasvuinvestoinnit. Mikäli asiakashankinta uusilla markkinoilla osoittautuu oletettua vaikeammaksi, voivat uudet markkina-alueet heikentää yhtiön kannattavuutta merkittävästi. Kansainvälisiä toimintoja voidaan myös joutua lopettamaan, mikäli yhtiö ei onnistu saavuttamaan riittävää asiakaskantaa.

Yhtiö on aloittanut strategiansa mukaisesti voimakkaan panostamisen jatkuvaan, skaalautuvaan palveluliiketoimintaan. Palveluliiketoimintaan liittyy erilaisia liiketoimintamalleja, toimintatapoja sekä palvelutasolupauksia kuin konsultointiliiketoimintaan. Haasteet näiden muutosten toteuttamisessa voivat aiheuttaa Nixulle merkittäviä välillisiä ja välittömiä seuraamuksia.

Yhtiön kasvuodotukset perustuvat myös voimakkaasti osaavaan henkilöstöön. Mikäli yhtiö ei onnistu rekrytoimaan ja pitämään palveluksessaan suunniteltua määrää tietoturva-asiantuntijoita, saattaa tämä vaikuttaa yhtiön liikevaihdon kehitykseen.

Taloukskasvun mahdollinen nopeutuminen ja toisaalta kyberturvamarkkinan voimakkaasti kasvava kysyntä voivat johtaa palkkainflaatioon, jolla voi olla olennainen vaikutus palveluyritysten kustannuksiin.

Nixun liiketoiminta vaatii asiakkailta suurta luottamusta. Asiakkaisiin kohdistuvat tietoturvahyökkäykset ja mahdolliset puutteet Nixun asiakkaille toimittamissa palveluissa voivat toteutuessaan aiheuttaa Nixulle merkittäviä välittömiä ja välillisiä haitallisia seuraamuksia.

Isoihin ratkaisutoimitusprojekteihin liittyy erityisesti odottamattomien viivästysten ja ylimääräisen työn johdosta epävarmuustekijöitä, joista saattaa johtua Nixun kokonaan tai osittain kannettaviksi tulevia kustannuksia; tämän lisäksi Nixu ei välttämättä pysty aina allokoimaan henkilöstöresursseja, jaksottamaan pitkäaikaisiin projekteihin liittyviä suorituksia tai ennustamaan toimintaansa ennakoimallaan tavalla.

Vaikka Nixu nojaa strategiassaan ensisijaisesti orgaaniseen kasvuun, etsii Nixu myös jatkuvasti vaihtoehtoja kasvulle yritysosaston tai -ostojen kautta. Nixu ei välttämättä kuitenkaan löydä sopivia ostokohteita, jotka tukisivat Nixun strategiaa tai muutoin

sopisivat Nixun toimintoihin. Ei myöskään ole takeita siitä, että Nixu onnistuu integroimaan mahdollisen yritysostokohteen liiketoiminnan menestyksekkäästi omaan liiketoimintaansa, tai että Nixu onnistuu saavuttamaan toivottuja strategisia tavoitteita tai synergiaetuja, eivätkä mahdolliset yritysostot näin välttämättä tuota odotettua liikevaihtoa tai voittoa. Mahdollisista yritysostoista saattaa myös seurata Nixulle ennakoimattomia riskejä ja piileviä vastuita, joihin ei ole pystytty varautumaan. Yritysostomahdollisuuksien tutkiminen ja yritysostojen mahdollinen toteuttaminen voivat viedä Yhtiön johdolta huomattavia resursseja, jolloin Nixun varsinainen liiketoiminta saattaa kärsiä.

Mikäli konserniliikearvoon liittyvät tuotto-odotukset eivät tulevaisuudessa vastaa tämän hetken oletuksia, voidaan konserniliikearvon poistoaikaa joutua muuttamaan tai tekemään konserniliikearvon tasearvosta arvonalentumiskirjaus.

Katsauskauden päättymisen jälkeiset tapahtumat

Yhtiötiedotteen 13.7.2016 mukaisesti Nixun johtoryhmän jäsen Johan Boije af Gennäs on irtisanoutunut ja lopettaa Nixun palveluksessa elokuun lopussa.

Tilinpäätöksen laadintaperiaatteet

Puolivuotiskatsaus on laadittu hyvää kirjanpitoa ja Suomen lainsäädäntöä noudattaen. Puolivuotiskatsauksen luvut ovat tilintarkastamattomia. Tiedot on esitetty First North -sääntöjen kohdan 4.6 (e) edellyttämässä laajuudessa. Esitetyt luvut on pyöristetty tarkoista luvuista.

Yhtiö on päättänyt luopua pro forma –tietojen esittämisestä.

Taloudellinen tiedottaminen vuonna 2016

Nixu julkaisee puolivuotiskatsauksen ja tilinpäätöksen lisäksi vuoden ensimmäiseltä ja kolmannelta vuosineljännekseltä liikevaihtotiedot. Yhtiö julkaisee tilinpäätöstiedotteen vuodelta 2016 torstaina 16.2.2017.



Konsernin tuloslaskelma (FAS)

Tuhatta euroa	1-6/2016	1-6/2015	1-12/2015
Liikevaihto	10 143,5	8 849,5	18 012,7
Liiketoiminnan muut tuotot	443,6	104,0	237,9
Materiaalit ja palvelut	-849,1	-685,4	-1 373,2
Henkilöstökulut	-7 352,9	-5 693,8	-11 248,5
Liiketoiminnan muut kulut	-2 277,7	-1 745,6	-3 557,8
Poistot ja arvonalenemiset	-541,0	-432,7	-877,5
Liikevoitto	-433,5	395,9	1 193,7
Rahoitustuotot ja -kulut	-18,7	-63,7	-119,8
Tulos ennen veroja	-452,2	332,2	1 073,9
Tuloverot	-69,7	-151,3	-386,7
Tilikauden voitto	-522,0	180,9	687,2
Osakekohtainen tulos, euroa	-0,08	0,03	0,11
Osakkeiden lukumäärä kauden lopussa	6 162 035	6 112 035	6 112 035
Osakkeiden lukumäärä keskimäärin	6 137 035	6 112 035	6 112 035



Konsernin tase (FAS)

Tuhatta euroa	30.6.2016	30.6.2015	31.12.2015
VASTAAVAA			
PYSYVÄT VASTAAVAT			
Aineettomat hyödykkeet	4 170,5	3 365,0	2 990,8
Aineelliset hyödykkeet	306,3	252,0	282,9
PYSYVÄT VASTAAVAT YHTEENSÄ	4 476,9	3 617,0	3 273,7
VAIHTUVAT VASTAAVAT			
Lyhytaikaiset saamiset	7 204,5	6 394,8	5 181,0
Rahoitusarvopaperit	74,6	0,0	0,0
Rahat ja pankkisaamiset	3 496,0	4 710,3	6 633,3
VAIHTUVAT VASTAAVAT YHTEENSÄ	10 775,1	11 105,2	11 814,3
VASTAAVAA YHTEENSÄ	15 252,0	14 722,2	15 088,0
VASTATTAVAA			
OMA PÄÄOMA			
Osakepääoma	94,8	94,8	94,8
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	5 636,3	5 401,8	5 401,8
Edellisten tilikausien voitto (tappio)	1 889,9	1 759,1	1 759,1
Tilikauden voitto (tappio)	-522,0	180,9	687,2
OMA PÄÄOMA YHTEENSÄ	7 099,1	7 436,7	7 943,0
VIERAS PÄÄOMA			
Pitkäaikainen vieras pääoma	2 816,9	3 104,5	2 746,3
Lyhytaikainen vieras pääoma	5 336,0	4 181,0	4 398,8
VIERAS PÄÄOMA YHTEENSÄ	8 152,9	7 285,5	7 145,1
VASTATTAVAA YHTEENSÄ	15 252,0	14 722,2	15 088,0



Konsernin rahoituslaskelma (FAS)

Tuhatta euroa	1-6/2016	1-6/2015	1-12/2015
Tulos ennen satunnaisia eriä	-452,2	332,2	1 073,9
Poistot	541,0	432,7	877,5
Verot	-81,4	-151,3	-386,7
Käyttöpääoman muutos	-1 226,9	-2 262,7	-838,6
Liiketoiminnan rahavirta	-1 219,5	-1 649,1	726,1
Investoinnit	-1 009,5	-1 770,8	-1 864,8
Investointien rahavirta	-1 009,5	-1 770,8	-1 864,8
Pitkäaikaisten lainojen takaisinmaksut	-358,2	-179,1	-537,3
Maksetut osingot	-550,1	-489,0	-489,0
Rahoituksen nettorahavirta	-908,3	-668,1	-1 026,3
Rahavarojen muutos	-3 137,3	-4 088,0	-2 165,0
Rahavarat kauden alussa	6 633,3	8 798,3	8 798,3
Rahavarat kauden lopussa	3 496,0	4 710,3	6 633,3



Konsernin oman pääoman muutoslaskelma (FAS)

Oman pääoman muutoslaskelma 1.1. - 30.6.2016

Tuhatta euroa	Osake- pääoma	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Kertyneet voittovarot	Yhteensä
1.1.2016	94,8	5 401,8	2 446,3	7 943,0
Osakeanti		234,5		234,5
Osingonjako			-550,1	-550,1
Muuntoerot			-6,3	-6,3
Kauden voitto/tappio			-522,0	-522,0
30.6.2016	94,8	5 636,3	1 367,9	7 099,1

Oman pääoman muutoslaskelma 1.1. - 30.6.2015

Tuhatta euroa	Osake- pääoma	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Kertyneet voittovarot	Yhteensä
1.1.2015	94,8	5 401,8	2 248,1	7 744,7
Osingonjako			-489,0	-489,0
Kauden voitto/tappio			180,9	180,9
30.6.2015	94,8	5 401,8	1 940,1	7 436,7

Oman pääoman muutoslaskelma 1.1. - 31.12.2015

Tuhatta euroa	Osake- pääoma	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Kertyneet voittovarot	Yhteensä
1.1.2015	94,8	5 401,8	2 248,1	7 744,7
Osingonjako			-489,0	-489,0
Kauden voitto/tappio			687,2	687,2
31.12.2015	94,8	5 401,8	2 446,3	7 943,0



Annetut vakuudet, vastuusitoumukset ja muut vakuudet

Tuhatta euroa	30.6.2016	30.6.2015	31.12.2015
Omasta velasta			
Yrityskiinnitykset	4 118,6	4 118,6	4 118,6
Leasingvastuut			
Seuraavan 12 kuukauden aikana maksettavat	251,8	221,9	248,7
Myöhemmin maksettavat	284,8	235,5	279,1
Yhteensä	536,6	457,4	527,8
Muut vastuut			
Vuokravastuut	918,5	1 377,8	1 194,0
Vuokravakuustilit	140,5	215,0	140,4
Yhteensä	1 059,0	1 592,8	1 334,4

Yrityskiinnitykset olivat Nixu Oyj:n 3,1 miljoonan euron rahalaitoslainan ja 800 tuhannen euron luottolimiitin vakuutena. Luottolimiitti ei ollut katsauskauden lopussa käytössä.

Laskentakaavat

Käyttökate	=	Liikevoitto + poistot
Omavaraisuusaste (%)	=	$\frac{\text{Oma pääoma}}{\text{taseen loppusumma}} \times 100$
Korollinen nettovelka	=	Pitkäaikaiset lainat rahoituslaitoksilta + lyhytaikaiset lainat rahoituslaitoksilta – rahoitusarvopaperit – rahat ja pankkisaamiset
Nettovelkaantumisaste (%)	=	$\frac{\text{Korollinen nettovelka}}{\text{Oma pääoma}} \times 100$
Osakekohtainen tulos	=	$\frac{\text{Tilikauden tulos}}{\text{Ulkona olevien osakkeiden lukumäärä keskimäärin kauden aikana}}$
Osakekohtainen tulos ilman liikearvopoistoja	=	$\frac{\text{Tilikauden tulos + liikearvopoistot}}{\text{Ulkona olevien osakkeiden lukumäärä keskimäärin kauden aikana}}$



Espoossa 17. elokuuta 2016

Nixu Oyj
Hallitus

Jakelu:

Nasdaq Helsinki
Keskeiset tiedotusvälineet
www.nixu.com/fi

Lisätietoja:

Petri Kairinen, toimitusjohtaja, Nixu Oyj

Sähköposti: petri.kairinen@nixu.com

Puhelin: 040 832 1832

Hyväksytty Neuvonantaja: Summa Capital Markets Oy, puhelin 020 743 0280

Nixu lyhyesti

Nixu Oyj on kyberturvayhtiö. Huolehdimme asiakkaidemme kyberturvallisuudesta sisäisen tietohallinnon, sähköisen liiketoiminnan sekä teollisen internetin ratkaisualueilla. Asiakasorganisaatiomme luottavat osaamiseemme hankkeissa, joissa edellytetään tietoturvan suunnittelua, toteutusta tai tarkastusta. Varmistamme asiakkaidemme tietojen luottamuksellisuuden, liiketoiminnan jatkuvuuden sekä sähköisten palvelujen toimivuuden ennakoimalla ja ehkäisemällä kyberturvallisuuteen liittyviä riskejä.

www.nixu.fi, www.nixu.fi/blogi sekä twitter: @nixutigerteam

